

Estimation de voiture d'occasion en Andorre : comment savoir ce que vaut la vôtre

Publicado el 10 de March de 2026

Estimation de voiture d'occasion en Andorre : comment savoir ce que vaut la vôtre

Avant de fixer un prix pour votre voiture, vous devez savoir ce qu'elle vaut réellement. Pas ce que vous aimeriez obtenir, mais ce qu'un acheteur en Andorre serait prêt à payer aujourd'hui. Ce chiffre est plus difficile à trouver qu'il n'y paraît, car le marché andorran obéit à des règles propres qui ne suivent ni les indices espagnols ni les indices français.

Dans ce guide, vous trouverez comment vous orienter sur le prix, quelles options s'offrent à vous pour vendre, quels documents sont nécessaires et quels facteurs font qu'une voiture se vend rapidement ou reste immobilisée des mois. Et si votre objectif est finalement de changer de voiture, nous vous expliquons aussi comment le faire de la façon la plus avantageuse.

Pourquoi le marché andorran est différent des pays voisins

Estimer une voiture en Andorre n'est pas la même chose qu'en Espagne ou en France, et trois raisons principales l'expliquent.

Une fiscalité différente. L'Andorre applique l'IGI (Impost General Indirecte) à 4,5 %, bien en dessous de la TVA espagnole (21 %) ou française (20 %). Cela modifie la structure des prix du marché local : les voitures neuves sont relativement moins chères qu'ailleurs, ce qui comprime la valeur des véhicules d'occasion. Un acheteur andorran disposé à

dépenser 20 000 € a accès à des options qui n'existent pas à ce prix en Espagne ou en France.

Un marché très réduit. L'Andorre compte environ 77 000 habitants. Cela signifie que la demande pour un modèle précis — couleur spécifique, version déterminée, carburant — peut se limiter à quelques personnes dans tout le pays. Si votre voiture ne correspond pas à ce que cette demande restreinte recherche, elle peut rester des semaines ou des mois sans trouver preneur, même à un prix raisonnable.

Une immatriculation andorrane. Une voiture avec une plaque AD a un usage limité en dehors de la Principauté. L'exporter en Espagne, par exemple, implique que l'acheteur devra l'y immatriculer, ce qui entraîne le paiement de la TVA (21 %) sur la valeur du véhicule ainsi que la taxe d'immatriculation (pouvant atteindre 16 % selon les émissions). En pratique, cela rend les voitures à immatriculation andorrane peu attractives pour les acheteurs espagnols ou français, et le marché réel est donc quasi exclusivement local.

Comment s'orienter sur le prix : options concrètes pour estimer votre voiture en Andorre

En Andorre, il n'existe pas de services d'estimation instantanée comparables à Compramostucoche.es en Espagne ou à la Centrale en France. Il n'y a aucun endroit où vous pouvez amener votre voiture et recevoir une offre ferme sur-le-champ. C'est une conséquence directe de la taille du marché : il n'y a pas un volume suffisant pour que ce type de service soit viable.

La façon la plus fiable de vous orienter sur le prix est de rechercher sur les portails locaux à quel prix se vendent des véhicules similaires au vôtre. Les plus utiles sont **BuscoCotxe.ad** et **CotxesAndorra.ad** : filtrez par marque, modèle, année et kilométrage comparables et observez la fourchette de prix affichée. Gardez à l'esprit que les prix publiés sont des prix de vente demandés, pas des prix de transaction — le prix réel est souvent un peu inférieur après négociation.

Avec cette référence en tête, trois options s'offrent à vous :

1. Publier vous-même l'annonce sur les portails

Mettez votre voiture en vente sur BuscoCotxe.ad, CotxesAndorra.ad ou Wallapop et gérez vous-même les visites et les négociations. C'est l'option qui peut vous rapporter le plus, car vous supprimez l'intermédiaire. L'inconvénient, c'est le délai : dans un marché réduit, cela peut prendre du temps. De plus, en tant que particulier, vous assumez une certaine responsabilité quant à l'état du véhicule vis-à-vis de l'acheteur — en Andorre, des garanties implicites s'appliquent même si vous n'êtes pas un professionnel.

2. Confier la voiture à un revendeur

Vous pouvez vous rendre dans les concessions et revendeurs andorrans pour leur indiquer que vous souhaitez vendre. Ils vous feront une offre. Le prix proposé sera généralement inférieur à ce que vous obtiendriez en vendant vous-même, et cela s'explique : le revendeur assume le risque de stocker la voiture, les coûts d'entretien et d'exposition, et doit dégager un bénéfice à la revente. Dans un marché lent comme l'andorran, cette période peut être longue. C'est une bonne option si vous souhaitez vous décharger de toutes les contraintes et conclure rapidement la vente sans risques.

3. Laissez-nous vous aider : notre groupe privé d'acheteurs

Chez ImportoCotxe.ad, nous gérons un groupe privé où nous partageons les véhicules de particuliers souhaitant vendre avec des personnes à la recherche d'un achat en Andorre. Ce service est entièrement gratuit — nous servons simplement d'intermédiaire entre vendeur et acheteur, et nous avons réussi à conclure de nombreuses transactions qui auraient autrement pris bien plus de temps. Si vous souhaitez que nous incluions votre voiture, envoyez-nous les informations du véhicule et nous nous en occupons.

Quels facteurs influencent le plus le prix d'une voiture en Andorre

Certains facteurs sont universels ; d'autres ont davantage de poids sur le marché andorran en particulier.

Facteur	Impact	Note pour le marché andorran
Kilométrage	Très élevé	Les voitures à fort kilométrage sont très difficiles à vendre en Andorre si le prix ne baisse pas significativement. La demande pour ce segment est quasi nulle
Année de fabrication	Élevé	Une voiture récente (1-4 ans) se vend beaucoup plus facilement qu'un véhicule de plus de 8 ans, quel que soit son état
Historique d'entretien	Élevé	Disposer de toutes les révisions documentées génère de la confiance et justifie le prix. Dans un petit marché, la confiance est primordiale
État de la carrosserie	Moyen-élevé	Un nettoyage professionnel et de petites réparations esthétiques peuvent faire la différence entre vendre ou ne pas vendre
Type de carburant	Moyen	Les hybrides ont une bonne demande. Les diesels, en déclin. Les électriques dépendent du modèle
Équipements et options	Moyen	Toit ouvrant, GPS intégré, sièges électriques : ces éléments ajoutent de la valeur, mais ne justifient pas un écart de prix important si la voiture est ancienne
Prix vs. demande réelle	Critique	Dans un marché réduit, si peu de personnes recherchent exactement votre modèle, le prix doit être suffisamment attractif pour ne pas être ignoré

Vendre et acheter en même temps : comment coordonner le changement de voiture avec une importation

Vendre votre voiture actuelle et en acheter une nouvelle sont deux opérations qui, bien coordonnées, peuvent s'avérer bien plus avantageuses que vous ne l'imaginez.

Si vous envisagez de changer de voiture, ImportoCotxe.ad peut vous accompagner sur les deux fronts : d'un côté, nous vous aidons à vendre la vôtre via notre groupe privé d'acheteurs. De l'autre, nous recherchons votre prochain véhicule directement en Allemagne, le plus grand marché automobile d'Europe, où la variété est bien supérieure à celle disponible en Andorre et les prix généralement plus compétitifs.

Importer depuis l'Allemagne vous donne accès à une offre qui n'existe tout simplement pas sur le marché local : versions, finitions, couleurs et équipements difficiles à trouver ici, à des prix qui ne sont pas forcément ceux du marché andorran. C'est une combinaison dont de nombreux résidents ont déjà profité : vendre leur voiture dans de bonnes conditions et repartir exactement avec celle qu'ils voulaient.

Le processus complet — de la recherche du véhicule jusqu'à l'immatriculation finale en Andorre — prend généralement 3 à 4 semaines. Nous prenons en charge toutes les démarches : recherche, négociation, transport, homologation et formalités administratives.

Les conditions fiscales et réglementaires peuvent évoluer. Consultez ImportoCotxe.ad pour obtenir des informations à jour.

Questions fréquentes

Puis-je estimer ma voiture sur des portails espagnols comme Coches.net ?

Vous pouvez les utiliser comme référence indicative, mais les valeurs ne s'appliquent pas

directement au marché andorran. La fiscalité différente, la taille réduite du marché local et le fait que votre voiture soit immatriculée en Andorre font que le prix réel peut différer sensiblement. Le plus fiable reste de comparer directement sur des portails locaux comme BuscoCotxe.ad ou CotxesAndorra.ad.

Une voiture avec immatriculation andorrane a-t-elle de la valeur sur le marché espagnol ?

Peu. Un acheteur en Espagne qui acquiert une voiture immatriculée en Andorre devra l'y immatriculer, ce qui implique de payer la TVA (21 %) sur la valeur du véhicule ainsi que la taxe d'immatriculation, pouvant atteindre 16 % selon les émissions. Dans la plupart des cas, cela rend l'opération peu rentable pour l'acheteur espagnol, et le marché réel de votre voiture est donc pratiquement limité à l'Andorre.

Vaut-il mieux vendre ma voiture à un particulier ou la confier à un revendeur ?

Cela dépend de vos priorités. Vendre à un particulier vous permet d'obtenir un meilleur prix, mais implique plus de temps, de démarches et une certaine responsabilité sur l'état du véhicule. Confier la voiture à un revendeur est plus rapide et sans tracas, mais le prix proposé sera inférieur car il assume le risque et les coûts jusqu'à la revente. Une troisième option consiste à [nous contacter](#) pour inclure votre voiture dans notre groupe privé d'acheteurs, sans frais et sans intermédiaire.

Quels documents faut-il pour vendre une voiture en Andorre ?

Les documents essentiels sont deux : la **carta grega** (certificat d'immatriculation andorran), que vous devez signer au dos pour autoriser le transfert de propriété, et le **contrôle technique en cours de validité**. Ces deux documents suffisent pour effectuer le changement de titulaire. Il est conseillé de joindre également l'historique d'entretien pour

justifier le prix et rassurer l'acheteur.

Puis-je donner ma voiture en échange partiel lors d'une importation depuis l'Allemagne avec ImportoCotxe.ad ?

Ce n'est pas toujours possible, car cela dépend du véhicule et du moment. Mais si cette option vous intéresse, signalez-le lors de votre prise de contact et nous étudions ensemble la meilleure façon de procéder. Dans de nombreux cas, nous trouvons une solution qui vous permet de vendre votre voiture actuelle et de prendre livraison de la nouvelle sans chevauchement des deux processus.

Vous souhaitez vendre votre voiture actuelle et en profiter pour en changer ?
Envoyez-nous les informations de votre véhicule et nous vous aidons à trouver un acheteur — et, si vous le souhaitez, nous recherchons également le prochain depuis l'Allemagne.

Te ayudamos a importar tu coche

Contactanos para un presupuesto personalizado sin compromiso

www.importocotxe.ad

info@importocotxe.ad | +376 123 456

