

Tasación de coches de segunda mano en Andorra: cómo saber cuánto vale el tuyo

Publicado el 10 de March de 2026

Tasación de coches de segunda mano en Andorra: cómo saber cuánto vale el tuyo

Antes de poner precio a tu coche, necesitas saber cuánto vale de verdad. No lo que te gustaría cobrar, sino lo que alguien en Andorra estaría dispuesto a pagar hoy. Ese número es más difícil de encontrar de lo que parece, porque el mercado andorrano tiene reglas propias que no siguen ni los índices españoles ni los franceses.

En esta guía encontrarás cómo orientarte con el precio, qué opciones tienes para vender, qué documentación necesitas y qué factores hacen que un coche se venda rápido o se quede parado meses. Y si al final lo que buscas es cambiar de coche, también te explicamos cómo hacerlo de la forma más inteligente.

Por qué el mercado andorrano es diferente al de los países vecinos

Tasar un coche en Andorra no es lo mismo que hacerlo en España o Francia, y hay tres razones principales que lo explican.

Fiscalidad distinta. Andorra aplica el IGI (Impost General Indirecte) al 4,5%, muy por debajo del IVA español (21%) o el francés (20%). Esto cambia la estructura de precios del mercado local: los coches nuevos son relativamente más baratos que en los países

vecinos, lo que comprime el valor de los de segunda mano. Un comprador andorrano que se plantea gastar 20.000€ tiene opciones que en España no existirían a ese precio.

Mercado muy pequeño. Andorra tiene unos 77.000 habitantes. Eso significa que la demanda para un modelo concreto —color específico, versión determinada, combustible— puede ser de unas pocas personas en todo el país. Si tu coche no encaja con lo que esa pequeña demanda busca, puede quedarse semanas o meses sin compradores, aunque el precio sea razonable.

Matrícula andorrana. Un coche con placa AD tiene un uso limitado fuera del Principado. Exportarlo a España, por ejemplo, implica que el comprador deberá matricularlo allí, lo que conlleva pagar el IVA (21%) sobre el valor del vehículo más el impuesto de matriculación (que puede llegar al 16% según emisiones). En la práctica, esto hace que los coches con matrícula andorrana no sean atractivos para compradores españoles o franceses, y que el mercado real sea casi exclusivamente local.

Cómo orientarte con el precio: opciones reales para tasar tu coche en Andorra

En Andorra no existen servicios de tasación instantánea como [Compramostucoche.es](https://compramostucoche.es) o similares que operen en España. No hay ningún sitio donde puedas llevar el coche y recibir una oferta en firme al momento. Esto es una consecuencia directa del tamaño del mercado: no hay volumen suficiente para que ese tipo de negocio sea viable.

La forma más fiable de orientarte con el precio es buscar en los portales locales qué precio piden por unidades similares a la tuya. Los más útiles son **BuscoCotxe.ad** y **CotxesAndorra.ad**: filtra por marca, modelo, año y kilometraje parecido al tuyo y observa el rango de precios. Recuerda que los precios publicados son precios de venta, no de cierre — el precio real suele ser algo inferior tras la negociación.

Con esa referencia en mente, tienes tres caminos para vender:

1. Anunciarte tú mismo en los portales

Publica tu coche en BuscoCotxe.ad, CotxesAndorra.ad o Wallapop y gestiona las visitas y negociaciones directamente. Es la opción que más dinero te puede dar, porque eliminas al intermediario. El inconveniente es el tiempo: en un mercado pequeño, puede tardar. Además, como particular debes asumir cierta responsabilidad sobre el estado del vehículo frente al comprador — en Andorra aplican garantías implícitas aunque no seas un comercio.

2. Entregarlo a un compraventa

Puedes acudir a los concesionarios y compraventas andorranos e indicarles que quieres vender. Ellos te harán una oferta. El precio suele ser inferior al que obtendrías vendiéndolo tú directamente, y esto tiene una lógica: el concesionario asume el riesgo de tener el coche en stock, los costes de mantenimiento y exposición, y necesita generar beneficio al revenderlo. En un mercado lento como el andorrano, ese periodo puede ser largo. Es una buena opción si lo que buscas es despreocuparte, cerrar la venta rápido y evitar llamadas, visitas y posibles problemas posteriores.

3. Déjanos ayudarte: nuestro grupo privado de compradores

En ImportoCotxe.ad gestionamos un grupo privado donde compartimos coches de particulares que quieren vender con personas que están buscando comprar en Andorra. No cobramos nada por este servicio — simplemente actuamos como puente entre vendedor y comprador, y hemos conseguido cerrar operaciones que de otra forma habrían tardado mucho más. Si quieres que incluyamos tu coche, envíanos la información del vehículo y lo gestionamos.

Qué factores influyen más en el precio de un coche en Andorra

Algunos factores son universales; otros tienen más peso en el mercado andorrano concretamente.

Factor	Impacto	Nota para el mercado andorrano
Kilometraje	Muy alto	Coches con muchos km son muy difíciles de vender en Andorra si el precio no baja significativamente. La demanda para ese segmento es mínima
Año de fabricación	Alto	Un coche seminuevo (1-4 años) se vende mucho más fácil que uno de más de 8 años, independientemente del estado
Historial de mantenimiento	Alto	Tener todas las revisiones documentadas genera confianza y justifica el precio. En un mercado pequeño, la confianza vale mucho
Estado de la carrocería	Medio-alto	Una limpieza profesional y pequeñas reparaciones estéticas pueden marcar la diferencia entre vender y no vender
Tipo de combustible	Medio	Los híbridos tienen buena demanda. Los diésel, en descenso. Los eléctricos dependen del modelo
Equipamiento y extras	Medio	Techo solar, navegador, asientos eléctricos: suman, pero no justifican una diferencia de precio grande si el coche ya tiene años
Precio vs. demanda real	Crítico	En un mercado pequeño, si hay pocas personas buscando exactamente tu modelo, el precio debe ser lo suficientemente atractivo para no quedar ignorado

Vender y comprar a la vez: cómo coordinar el cambio de coche con una importación

Vender tu coche actual y comprar uno nuevo son dos operaciones que, bien coordinadas, pueden salirte mucho más a cuenta de lo que imaginas.

Si estás pensando en cambiar de coche, ImportoCotxe.ad puede ayudarte en los dos frentes: por un lado, te ayudamos a vender el tuyo a través de nuestro grupo privado de compradores. Por otro, te buscamos el siguiente coche directamente en Alemania, el mayor mercado de vehículos de Europa, donde la variedad es mucho mayor que en Andorra y los precios en general más competitivos.

Importar desde Alemania te da acceso a una oferta que sencillamente no existe en el mercado local: versiones, acabados, colores y equipamientos que aquí son difíciles de encontrar, a precios que no tienen por qué ser los andorranos. Es una combinación que muchos residentes ya han aprovechado: vender bien el suyo y estrenar exactamente el coche que querían.

El proceso completo — desde la búsqueda del vehículo hasta la matriculación final en Andorra — suele tardar unas 3-4 semanas. Nos encargamos de toda la gestión: búsqueda, negociación, transporte, homologación y tramitación.

Las condiciones fiscales y regulatòries pueden cambiar. Consulta con ImportoCotxe.ad para información actualizada.

Preguntas frecuentes

¿Puedo tasar mi coche en portales españoles como Coches.net?

Puedes usarlos como referencia orientativa, pero los valores no se aplican directamente al mercado andorrano. La fiscalidad diferente, el tamaño del mercado local y el hecho de que tu coche tenga matrícula andorrana hacen que el precio real pueda diferir bastante. Lo más fiable es comparar directamente en portales locales como BuscoCotxe.ad o CotxesAndorra.ad.

¿Tiene valor un coche con matrícula andorrana en el mercado español?

Poco. Un comprador en España que adquiriera un coche con matrícula AD deberá matricularlo allí, lo que implica pagar el IVA (21%) sobre el valor del vehículo más el impuesto de matriculación, que puede llegar al 16% según las emisiones del coche. En la mayoría de casos, esto hace que la operación no sea rentable para el comprador español, por lo que el mercado real para tu coche es prácticamente el andorrano.

¿Es mejor vender mi coche a un particular o entregarlo a un compraventa?

Depende de lo que priorices. Vender a un particular te da mejor precio pero implica más tiempo, gestiones y cierta responsabilidad sobre el estado del vehículo. Entregarlo a un compraventa es más rápido y sin complicaciones, pero el precio ofrecido será inferior porque ellos asumen el riesgo y los costes hasta revenderlo. Una tercera opción es [contactar con nosotros](#) para incluirlo en nuestro grupo privado de compradores, sin coste y sin intermediarios.

¿Qué documentos necesito para vender mi coche en Andorra?

Los documentos esenciales son dos: la **carta groga** (permís de circulació andorrà), que debes firmar por detrás para autorizar el traspaso, y la **ITV en vigor**. Con estos dos documentos se puede tramitar el cambio de titularidad. Es recomendable tener también el historial de revisiones para justificar el precio y generar confianza en el comprador.

¿Puedo entregar mi coche como parte de pago al importar uno desde Alemania con ImportoCotxe.ad?

No siempre es posible, ya que depende del vehículo y del momento. Pero si te interesa esta opción, indícanoslo cuando contactes con nosotros y evaluamos juntos la mejor forma de gestionarlo. En muchos casos encontramos la solución que te permite vender el tuyo y estrenar el nuevo sin solapar los dos procesos.

¿Quieres vender tu coche actual y aprovechar para cambiar a uno mejor? Envíanos la información de tu vehículo y te ayudamos a encontrar comprador — y, si quieres, también te buscamos el siguiente desde Alemania.

Te ayudamos a importar tu coche

Contactanos para un presupuesto personalizado sin compromiso

www.importocotxe.ad

info@importocotxe.ad | +376 123 456