

Taxació del cotxe de segona mà a Andorra: com saber quant val el teu

Publicado el 10 de March de 2026

Taxació del cotxe de segona mà a Andorra: com saber quant val el teu

Abans de posar preu al teu cotxe, necessites saber quant val de debò. No el que t'agradaria cobrar, sinó el que algú a Andorra estaria disposat a pagar avui. Aquest número és més difícil de trobar del que sembla, perquè el mercat andorrà té regles pròpies que no segueixen ni els índexs espanyols ni els francesos.

En aquesta guia trobaràs com orientar-te amb el preu, quines opcions tens per vendre, quina documentació necessites i quins factors fan que un cotxe es vengui ràpid o es quedi aturat mesos. I si al final el que busques és canviar de cotxe, també t'expliquem com fer-ho de la forma més intel·ligent.

Per què el mercat andorrà és diferent al dels països veïns

Taxar un cotxe a Andorra no és el mateix que fer-ho a Espanya o França, i hi ha tres raons principals que ho expliquen.

Fiscalitat diferent. Andorra aplica l'IGI (Impost General Indirecte) al 4,5%, molt per sota de l'IVA espanyol (21%) o el francès (20%). Això canvia l'estructura de preus del mercat local: els cotxes nous són relativament més barats que als països veïns, cosa que comprimeix el valor dels de segona mà. Un comprador andorrà que es planteja gastar 20.000€ té opcions que a Espanya no existirien a aquest preu.

Mercat molt petit. Andorra té uns 77.000 habitants. Això significa que la demanda per a un model concret —color específic, versió determinada, combustible— pot ser de poques persones a tot el país. Si el teu cotxe no encaixa amb el que aquesta petita demanda busca, pot quedar-se setmanes o mesos sense compradors, encara que el preu sigui raonable.

Matrícula andorrana. Un cotxe amb placa AD té un ús limitat fora del Principat. Exportar-lo a Espanya, per exemple, implica que el comprador haurà de matricular-lo allà, cosa que comporta pagar l'IVA (21%) sobre el valor del vehicle més l'impost de matriculació (que pot arribar al 16% segons emissions). A la pràctica, això fa que els cotxes amb matrícula andorrana no siguin atractius per a compradors espanyols o francesos, i que el mercat real sigui gairebé exclusivament local.

Com orientar-te amb el preu: opcions reals per taxar el teu cotxe a Andorra

A Andorra no existeixen serveis de taxació instantània com Compramostucoche.es o similars que operin a Espanya. No hi ha cap lloc on puguis portar el cotxe i rebre una oferta en ferm al moment. Això és una conseqüència directa de la mida del mercat: no hi ha prou volum perquè aquest tipus de negoci sigui viable.

La forma més fiable d'orientar-te amb el preu és buscar als portals locals quin preu demanen per unitats semblants a la teva. Els més útils són **BuscoCotxe.ad** i **CotxesAndorra.ad**: filtra per marca, model, any i quilometratge semblant al teu i observa el rang de preus. Recorda que els preus publicats són preus de venda, no de tancament —el preu real sol ser una mica inferior després de la negociació.

Amb aquesta referència en ment, tens tres camins per vendre:

1. Anunciar-te tu mateix als portals

Publica el teu cotxe a BuscoCotxe.ad, CotxesAndorra.ad o Wallapop i gestiona les visites i negociacions directament. És l'opció que més diners et pot donar, perquè elimines l'intermediari. L'inconvenient és el temps: en un mercat petit, pot trigar. A més, com a particular has d'assumir certa responsabilitat sobre l'estat del vehicle davant el comprador — a Andorra s'apliquen garanties implícites encara que no siguis un comerç.

2. Lliurar-lo a un compravenda

Pots acudir als concessionaris i compravendes andorrans i indicar-los que vols vendre. Ells et faran una oferta. El preu sol ser inferior al que obtindries venent-lo tu directament, i això té una lògica: el concessionari assumeix el risc de tenir el cotxe en estoc, els costos de manteniment i exposició, i necessita generar benefici en revendre'l. En un mercat lent com l'andorrà, aquest període pot ser llarg. És una bona opció si el que busques és despreocupar-te, tancar la venda ràpid i evitar trucades, visites i possibles problemes posteriors.

3. Deixa'ns ajudar-te: el nostre grup privat de compradors

A ImportoCotxe.ad gestionem un grup privat on compartim cotxes de particulars que volen vendre amb persones que estan buscant comprar a Andorra. No cobrem res per aquest servei — simplement actuem de pont entre venedor i comprador, i hem aconseguit tancar operacions que d'una altra manera haurien trigat molt més. Si vols que hi incloguem el teu cotxe, envia'ns la informació del vehicle i ho gestionem.

Quins factors influeixen més en el preu d'un cotxe a Andorra

Alguns factors són universals; d'altres tenen més pes al mercat andorrà concretament.

Factor	Impacte	Nota per al mercat andorrà
Quilometratge	Molt alt	Els cotxes amb molts km són molt difícils de vendre a Andorra si el preu no baixa significativament. La demanda per a aquest segment és mínima
Any de fabricació	Alt	Un cotxe seminou (1-4 anys) es ven molt més fàcil que un de més de 8 anys, independentment de l'estat
Historial de manteniment	Alt	Tenir totes les revisions documentades genera confiança i justifica el preu. En un mercat petit, la confiança val molt
Estat de la carrosseria	Mitjà-alt	Una neteja professional i petites reparacions estètiques poden marcar la diferència entre vendre i no vendre
Tipus de combustible	Mitjà	Els híbrids tenen bona demanda. Els dièsel, en descens. Els elèctrics depenen del model
Equipament i extres	Mitjà	Sostre solar, navegador, seients elèctrics: sumen, però no justifiquen una diferència de preu gran si el cotxe ja té anys
Preu vs. demanda real	Crític	En un mercat petit, si hi ha poques persones buscant exactament el teu model, el preu ha de ser prou atractiu per no quedar ignorat

Vendre i comprar ahora: com coordinar el canvi de cotxe amb una importació

Vendre el teu cotxe actual i comprar-ne un de nou són dues operacions que, ben coordinades, poden sortir-te molt més a compte del que imagines.

Si estàs pensant en canviar de cotxe, ImportoCotxe.ad et pot ajudar en els dos fronts: d'una banda, t'ajudem a vendre el teu a través del nostre grup privat de compradors. De l'altra, et busquem el següent cotxe directament a Alemanya, el major mercat de vehicles d'Europa, on la varietat és molt més gran que a Andorra i els preus en general més competitius.

Importar des d'Alemanya et dona accés a una oferta que senzillament no existeix al mercat local: versions, acabats, colors i equipaments que aquí són difícils de trobar, a preus que no han de ser els andorrans. És una combinació que molts residents ja han aprofitat: vendre bé el seu i estrenar exactament el cotxe que volien.

El procés complet — des de la recerca del vehicle fins a la matriculació final a Andorra — sol trigar unes 3-4 setmanes. Ens encarreguem de tota la gestió: recerca, negociació, transport, homologació i tramitació.

Les condicions fiscals i regulatòries poden canviar. Consulta amb [ImportoCotxe.ad](#) per a informació actualitzada.

Preguntes freqüents

Puc taxar el meu cotxe en portals espanyols com Coches.net?

Pots usar-los com a referència orientativa, però els valors no s'apliquen directament al mercat andorrà. La fiscalitat diferent, la mida del mercat local i el fet que el teu cotxe tingui matrícula andorrana fan que el preu real pugui diferir bastant. El més fiable és comparar directament en portals locals com [BuscoCotxe.ad](#) o [CotxesAndorra.ad](#).

Té valor un cotxe amb matrícula andorrana al mercat espanyol?

Poc. Un comprador a Espanya que adquireixi un cotxe amb matrícula AD l'haurà de matricular allà, cosa que implica pagar l'IVA (21%) sobre el valor del vehicle més l'impost de matriculació, que pot arribar al 16% segons les emissions. En la majoria de casos, això fa que l'operació no sigui rendible per al comprador espanyol, de manera que el mercat

real per al teu cotxe és pràcticament l'andorrà.

És millor vendre el meu cotxe a un particular o lliurar-lo a un compravenda?

Depèn del que prioritzis. Vendre a un particular et dona millor preu però implica més temps, gestions i certa responsabilitat sobre l'estat del vehicle. Lliurar-lo a un compravenda és més ràpid i sense complicacions, però el preu ofert serà inferior perquè ells assumeixen el risc i els costos fins revendre'l. Una tercera opció és [contactar amb nosaltres](#) per incloure'l al nostre grup privat de compradors, sense cost i sense intermediaris.

Quins documents necessito per vendre el meu cotxe a Andorra?

Els documents essencials són dos: la **carta groga** (permís de circulació andorrà), que has de signar per darrere per autoritzar el traspàs, i la **ITV en vigor**. Amb aquests dos documents es pot tramitar el canvi de titularitat. És recomanable tenir també l'historial de revisions per justificar el preu i generar confiança en el comprador.

Puc lliurar el meu cotxe com a part de pagament en importar-ne un des d'Alemanya amb ImportoCotxe.ad?

No sempre és possible, ja que depèn del vehicle i del moment. Però si t'interessa aquesta opció, indica'ns-ho quan contactis amb nosaltres i avaluem junts la millor manera de gestionar-ho. En molts casos trobem la solució que et permet vendre el teu i estrenar el nou sense solapar els dos processos.

Vols vendre el teu cotxe actual i aprofitar per canviar a un de millor? Envia'ns la informació del teu vehicle i t'ajudem a trobar comprador — i, si vols, també et busquem el següent des d'Alemanya.

Te ayudamos a importar tu coche

Contactanos para un presupuesto personalizado sin compromiso

www.importocotxe.ad

info@importocotxe.ad | +376 123 456